

エクス&サープラス

特殊市場最新情報

職業賠償責任

設計会社、事業拡大でリスク増大

「ナショナル・アンダーライター・損保版4月12日号」は、設計会社の職業賠償責任に関するジェリー・サリバン氏の記事を掲載した。同氏はピアズリー社のスペシャリティー部門の建築・技術グローバル・プロダクト・リーダー。以下にその内容を紹介する。

悪い状況の下では、追いつけを掛けるように良くないことが起こるものだ。経済は建築士やエンジニアの収入を枯渇させているばかりでなく、職業賠償責任リスクを増加させている。

収入の流れを維持するために、多くの建築士やエンジニアたちは彼らの伝統的な領域や安全地帯の外にあるプロジェクトを獲得しようとしている。ある者は、数年前から見送ってきた「利の薄い」小規模な仕事もすくいとっている。彼らは契約の文言も成り行きに任

機密情報を分け与えるという誘惑に抗しきれないかもしれない。実際に、不景気は万人が持つものから最悪のものを引き出してしまう。こうした風潮の中では、顧客はより訴訟を起こしやすくなる。会社がこれまで、長期的に生産的な関係を築いていた顧客でさえそうなのだ。

ほかの多くの業種と同様に、今は節約にならないうに、詳細なリスクマネージメント業務を実施すべき時である。会社は、内部的にはリスクマネージメントへの積極的取り組みについて見極めるとともに、外に向かつては脅威を緩和しようとする自社の努力を、保険会社や保険ブローカーがいかに支援（もしくは評価）してくれるかを調べるべきだ。

は、既に圧迫を受けている設計会社が自身の職業賠償保険から全額を受け取ることができるか確認する必要がある。リスクマネージメントに焦点を当てることは、有益な時間の使い方だ。さもなければ、既に窮地に立っている会社が、避けたい追加費用で危なくなるかもしれないから

同セミナーに参加したばかりではない。同様に、新しいリスクは補償限度額を試そうとしている。あるリスク（プライバシー賠償責任）に対して、建築・技術設計会社は、時間が経つにつれて、関心が高まっている。それは、データがより分散して持ち運びやすくなり、紛失したり盗まれたりすることが増加しているためである。

同様に、適切な法的代理人を確保するための費用。損害請求の抗弁で出延するために使った、請求可能な損失時間。職業賠償責任保険では、また、悪い意味でのメディアによる注目がその損害請求に含まれている場合、その注目に反対するために会社が負った実質的な費用も、補償することが可能になっている。

経済的な問題が続くかぎり、収入を構築するに悪戦苦闘が続くことになるだろう。会社は引き続き、新しいビジネスへの欲求と効果的にリスクを管理する必要性とのバランスを取るようになるだろう。

また、悪い意味でのメディアによる注目がその損害請求に含まれている場合、その注目に反対するために会社が負った実質的な費用も、補償することが可能になっている。

また、悪い意味でのメディアによる注目がその損害請求に含まれている場合、その注目に反対するために会社が負った実質的な費用も、補償することが可能になっている。

また、悪い意味でのメディアによる注目がその損害請求に含まれている場合、その注目に反対するために会社が負った実質的な費用も、補償することが可能になっている。

また、悪い意味でのメディアによる注目がその損害請求に含まれている場合、その注目に反対するために会社が負った実質的な費用も、補償することが可能になっている。

不況で、建築士・エンジニア向け E&O保険のエクスポージチャー増加

最近のピアズリー社の調査に回答させた建築・技術設計会社の約60%は、2010年に直面する最も重大な難問である職員解雇を回避する方法として、十分な収入の維持をあげている。職員減少はリスクマネ

違いが起きやすくなっている。以前の従業員は失業したり、職を求めて競争相手のドアをノックしたりしているが、顧客の

今、顕微鏡で見ると、専門家たちは、実務的なアドバイスだけでなく、継続教育の受講権利や保険料割引特典をも併せて取得することができた。

今やすべての専門家たちが同じように直面している。プライバシー賠償責任への懸念が、どれほど建築・技術会社に影響を与えているかを知るためには、それほど速くまで調べに行く必要はない。

幸いにして、保険会社やブローカーと緊密に作業することで、賢い建築・技術設計会社であれば、苦しい経済をさらに苦しくする脅威から身を守る機会を見つづけることができるだろう。



リスクの青写真 出現しつつある問題は何か

不景気は設計会社の問題構造の青写真である。以下のような活動の結果から、リスクは急上昇することになる。

- 収入の流れを維持するため、安全地帯の外にあるプロジェクトを獲得する。
- 好況期なら見送ってきた「利の薄い」小規模な仕事もすくいとる。
- 契約文言を成り行き任せにする。
- 職員削減で社内の人的資源を薄く引き伸ばし、会社に間違いを犯しやすくなる。
- 失業した元社員が職を求めて競争相手のドアをノックし、顧客の機密情報を漏らそうとする。

無料契約見直しは、保険会社が提供するリスクマネージメントサービスでは、以前から標準料金に含まれている。こうした見直しの品質は、今やよ

時代に遅れずについて行かなければならないのは、リスクマネージメント

対象となる費用の例

（サ・ナショナル・アンダーライター・カンパニーから翻訳権を取得し翻訳しています）

日英対訳用語集
保険・年金・リスクマネジメント
 GLOSSARY of INSURANCE, PENSION & RISK MANAGEMENT 池内光久 編
 定価2,940円(税込) 送料340円 A5判・357頁 平成20年9月刊

保険・年金・リスクマネジメントを中心に、広く経済・法律・経営・環境問題などを含めて、約6000語を採録した英和・和英の用語集。漢字を知らなくてもローマ字検索を介して英語・日本語のテクニカルタームを発見できるのがユニークな点です。略語と外来語についても充実した語数を採録しており、学習者だけでなく、国際的な保険・再保険業務に携わるビジネスパーソンの必携書です。